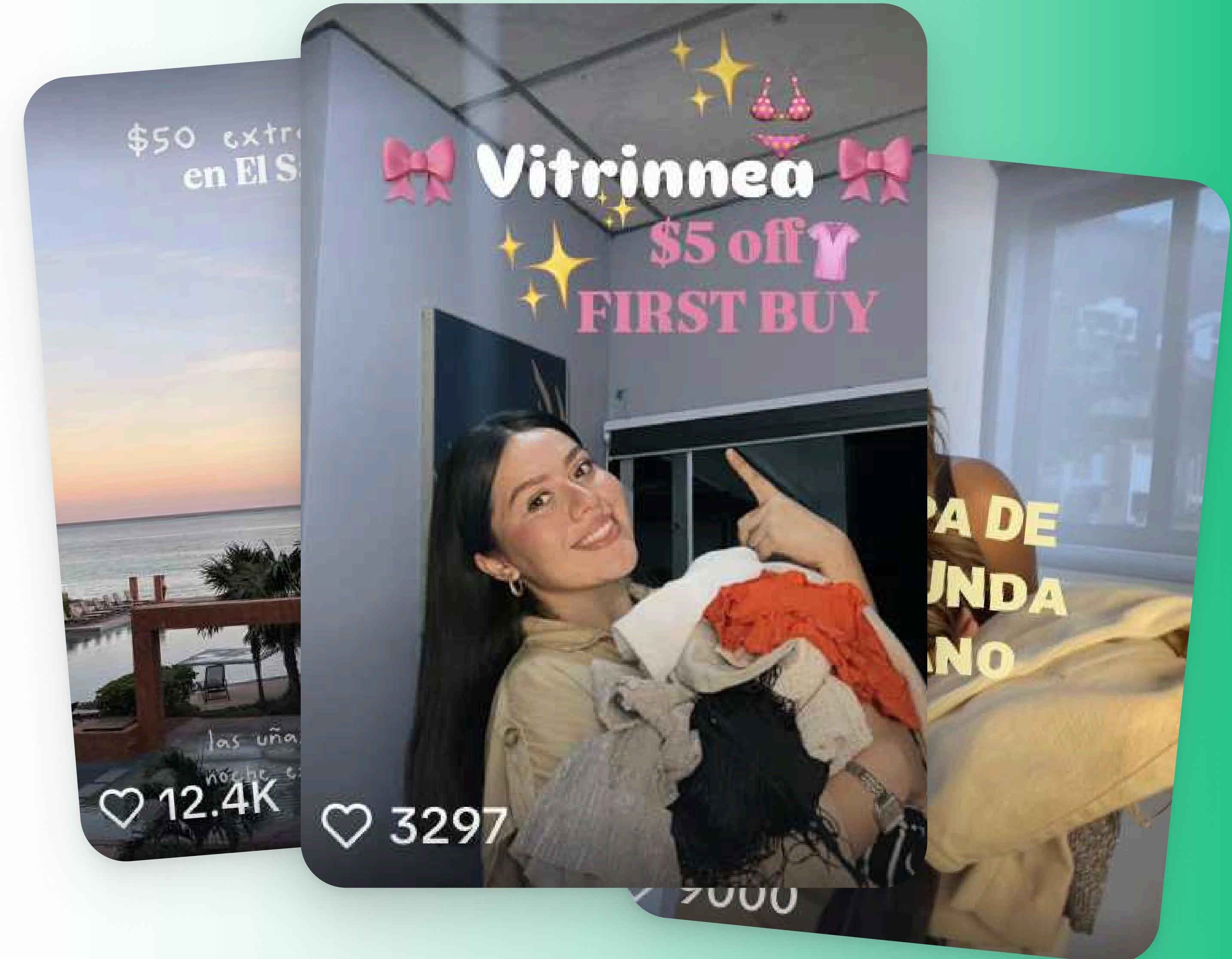


¡Trucos de la comunidad para vender más!

vitrinnea



Mostrá tu “Closet Sale” en TikTok

Funciona porque te da alcance y humaniza tus artículos.

Ejemplo:

- *Un video enseñando las prendas que estás subiendo hoy.*
- *Mencionar que están disponibles en Vitrinnea.*

Por qué sirve:

Las personas conectan con tu estilo → clic → venta.

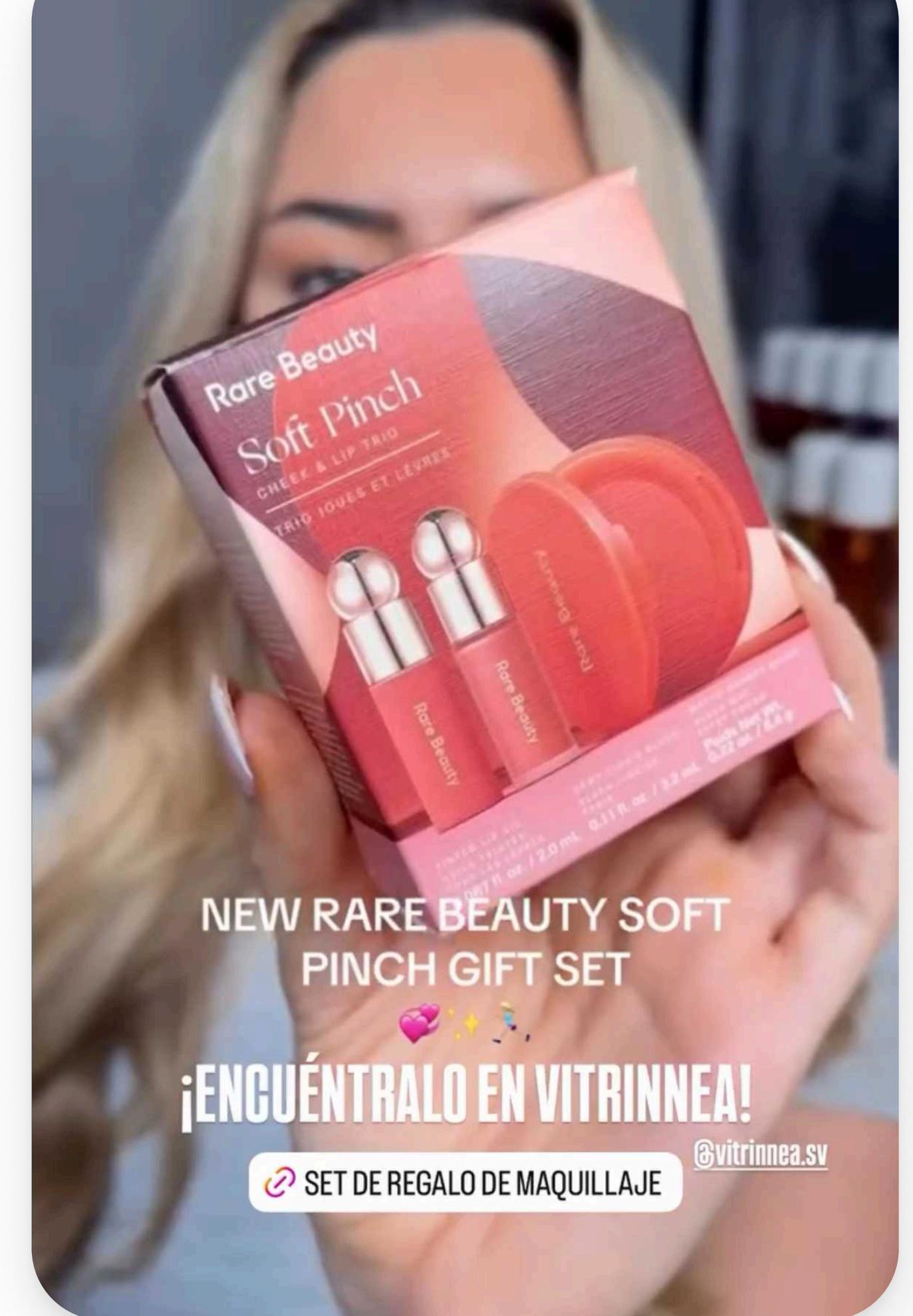


Promocioná tus items en Instagram Stories

Un clásico que sigue siendo oro.

Ideas rápidas:

- “Estoy subiendo ropa a Vitrinnea hoy ❤”
- Etiquetá tu perfil en Vitrinnea para que vayan directo.
- Mostrá cómo te queda la prenda → aumenta la confianza.



NEW RARE BEAUTY SOFT
PINCH GIFT SET
¡ENCUÉNTRALO EN VITRINNEA!
SET DE REGALO DE MAQUILLAJE

@vitrinnea.sv



Closet sale!!!!
En [@vitrinnea.sv](https://www.instagram.com/vitrinnea.sv)

Link en mi bio

Construí una base de seguidores en Vitrinnea

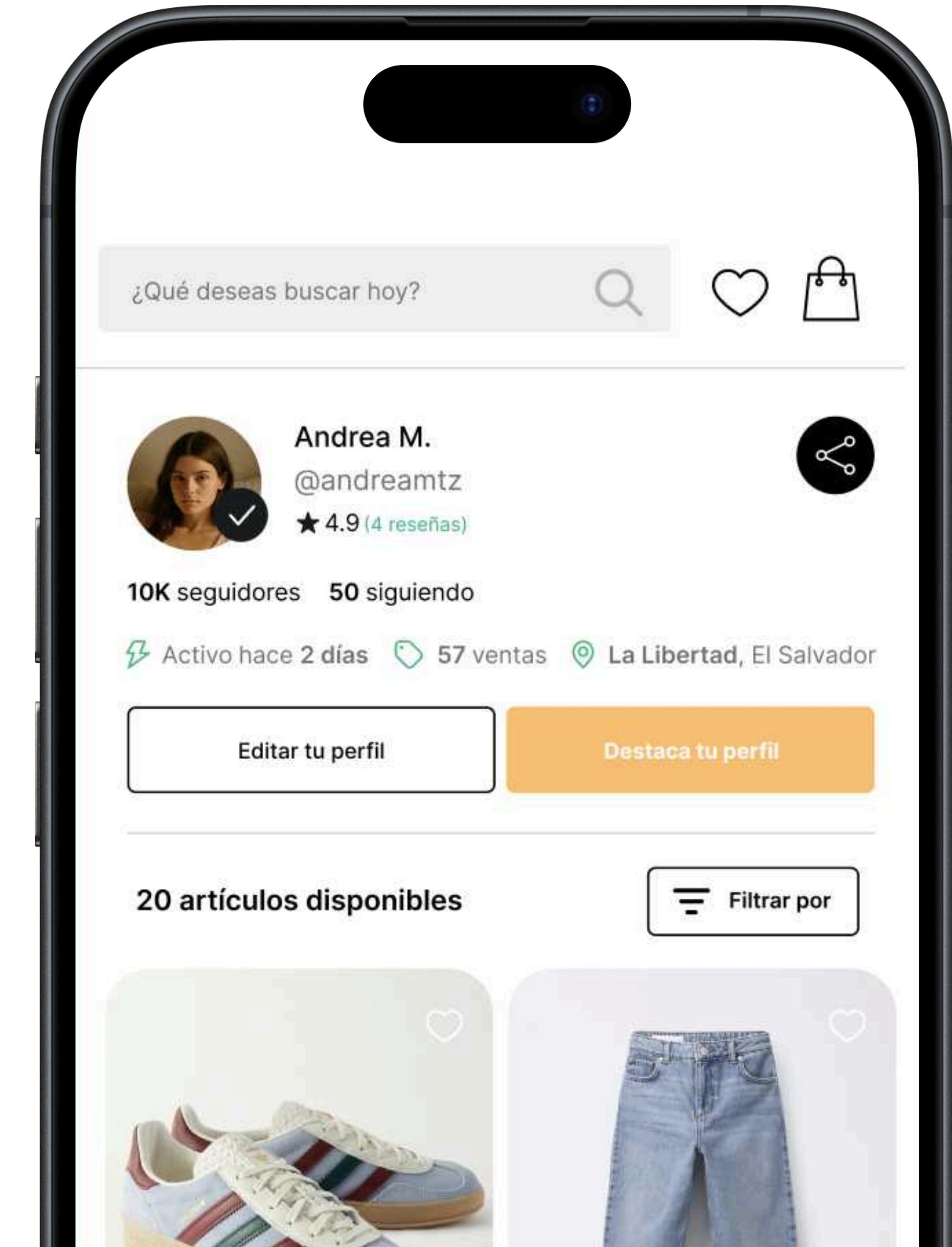
Cuantos más seguidores tengas, más ojos ven tus productos.

Ventaja clave:

Cada vez que bajás precio o listás algo nuevo, tus seguidores reciben una notificación automática.

Truco:

Publicá contenido en IG/TikTok mencionando tu usuario para que te sigan.

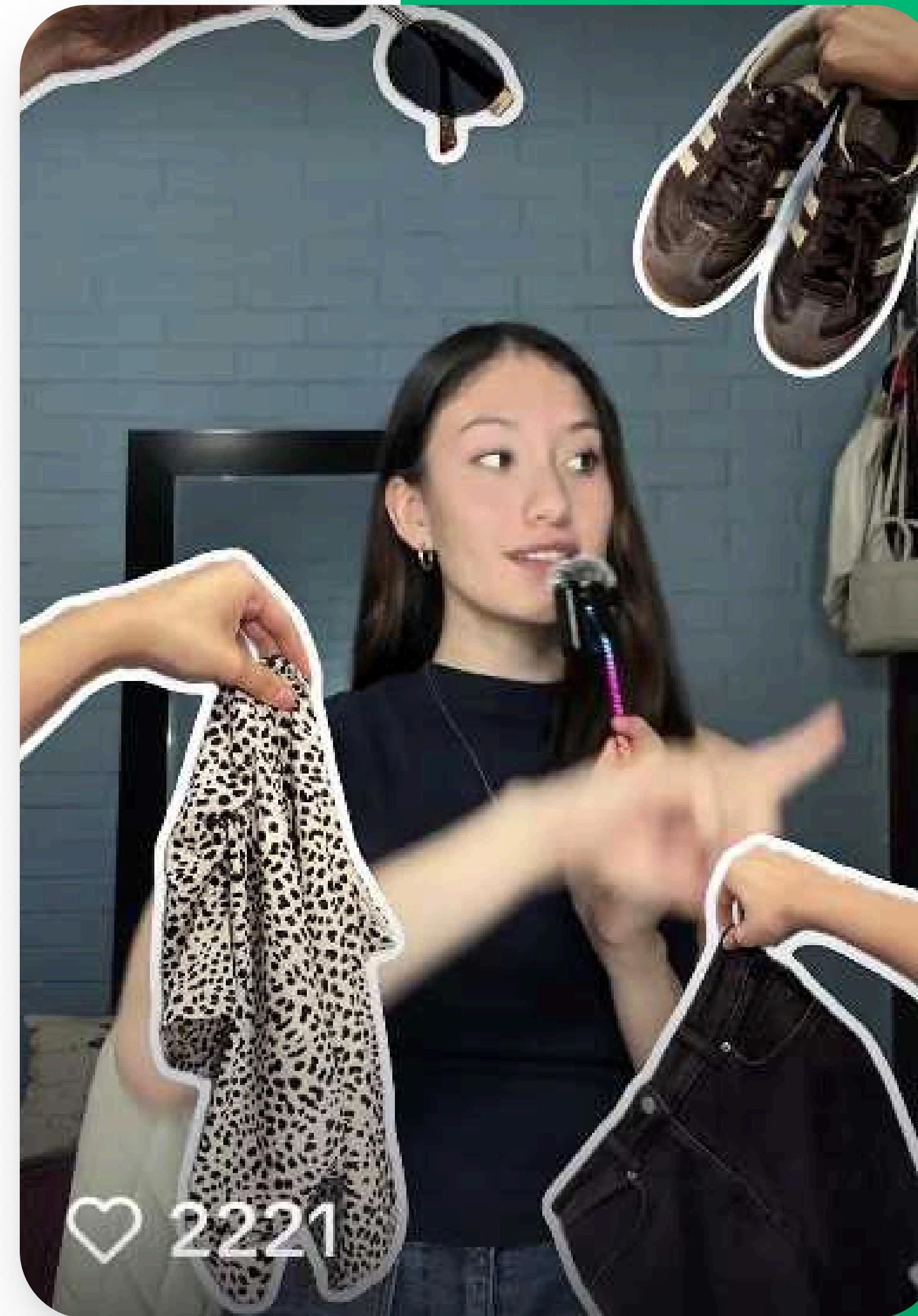


Mostrá looks o usos reales

Podés:

- *Crear un mini video de 5–8 segundos usando la prenda.*
- *Mostrar un “antes y después” del styling.*

Esto genera deseo, no solo información.





vitrinnea